

## Ligt jouw toekomst 'in het water'?

### Dan ben jij de collega die wij zoeken!

Onze afdeling 'Project Sales' verkoopt wereldwijd waterbehandelingsinstallaties voor vele toepassingen. Voor de sterk groeiende (inter) nationale tuinbouwmarkt zoeken wij als versterking voor ons team in Schiedam een enthousiaste en betrokken:

#### Commercieel talent voor de tuinbouw

Het team "Project Sales" bestaat in Schiedam uit negen personen. Daarbinnen werkt een klein maar zeer ervaren commercieel tuinbouwteam dat jij gaat versterken met jouw frisse blik, commerciële skills en technische vaardigheden. Jij garandeert groei en kwaliteit, daar sta je tenslotte voor!

#### Functie-inhoud

- Je brengt de tuinbouwmarkt en kansen verder in kaart (business development)
- Je bouwt nieuwe relaties op met bijbehorende sales
- Je vertaalt de klantvraag, adviseert en maakt de commerciële offerte
- Je werkt nauw samen met het team en alle andere afdelingen

#### Functie-eisen

- Klantgerichte houding en uitstekende communicatieve vaardigheden
- Motiverende en sturende kracht om te komen tot concrete sales
- Commerciële B2B ervaring op medior/senior niveau
- Minimaal 5 jaar tuinbouw (gerelateerde) ervaring
- Uitstekende beheersing van de Engelse taal in woord en geschrift
- Zowel in multidisciplinair teamverband als zelfstandig kunnen werken
- Kennis/affiniteit met techniek – minimaal de capaciteit om dit eigen te maken
- Ervaring met waterbehandeling is een pré
- Goede vaardigheden in Office 365 en CRM-systeem
- HBO werk- en denkniveau (technisch/commercieel)

#### Wat hebben wij jou te bieden?

- Een uitdagende baan met internationale contacten bij een gerenommeerd bedrijf met een gedegen inwerkperiode
- Volop ruimte om opleidingen te volgen, marktconform salaris
- De verrassend veelzijdige wereld van het water!

#### Wat doen we?

Ons bedrijf, Hatenboer-Water BV in Schiedam, is al sinds 1906 "fresh in water". Gestart als waterleverancier aan zeeschepen, maar uitgegroeid tot een internationaal opererende speler op het gebied van waterbehandeling waarbij omgekeerde osmose een belangrijke drager is in onze organisatie. Kernmarkten: maritiem/offshore, tuinbouw en decentrale land ontzoutingsinstallaties.

#### Hoe zitten we in elkaar?

De engineering, R&D, productie, marketing en in- en verkoop verzorgen we merendeels zelf, ondersteund door en in samenwerking met diverse partners.

#### De familie

Wellicht aardig om te weten is dat ons zusterbedrijf, Hatenboer-Neptunus, nog altijd drinkwater levert met de eigen vloot aan waterboten en vrachtwagens. Kijk voor meer informatie op [Hatenboer-Neptunus.nl](http://Hatenboer-Neptunus.nl) en natuurlijk op [Hatenboer-Water.com](http://Hatenboer-Water.com).

#### Interesse gewekt?

Ben je geïnteresseerd in deze veelzijdige functie, stuur dan jouw motivatie met CV naar Maxime Abels, HR-manager: [hrm@hatenboer-water.com](mailto:hrm@hatenboer-water.com). Voor vragen over de functie kun je contact opnemen met Ellen Merk, accountmanager Horticulture of Jos Moens, manager project sales. Beiden te bereiken via tel. 010 409 12 00.